



Stellenangebot:

Sales Manager (m/w/d) für Reinigungsdienstleistungen Raum Berlin / Brandenburg

Einsatzort: Berlin
Bereich: Vertrieb
Arbeitszeit: Vollzeit
Kennziffer: 35/22-SAMA

Wäre das etwas für Sie?

„Werterhalt statt Wischen“. Mit diesem Anspruch ist KÖTTER Cleaning bereits seit 1985 als eigenständige Dienstleistungssparte und Teil der vor über 85 Jahren gegründeten KÖTTER Unternehmensgruppe am Markt aktiv. Mit unserem Angebot aus Reinigungs- und Servicedienstleistungen sind wir deutschlandweit in den unterschiedlichsten Branchen erfolgreich tätig. Um unser Wachstum weiter voranzutreiben und gleichzeitig einheitliche Vertriebsstrukturen und -prozesse zu gewährleisten, benötigen wir Sie!

Verstärken Sie das Team von KÖTTER Cleaning, einem der bekanntesten Dienstleister für die Gebäude- und Industriereinigung in Deutschland im Raum Berlin/Brandenburg.

Aufgaben/Tätigkeiten

- Sie sind unsere Visitenkarte und übernehmen die Vertriebs- und Folgegespräche mit einem Lächeln in der Stimme und vertreten das Unternehmen in Netzwerken der Verkaufsregion von Hamburg bis Schwerin
- Sie begleiten unsere Interessenten vom Erstkontakt über das Verkaufsgespräch bis zum Vertragsabschluss
- Sie bilden die wichtige Schnittstelle zwischen unseren Kunden und unseren Niederlassungen Hamburg und Schwerin
- Sie erstellen Kalkulationen und liefern qualifizierten Input zur Erstellung von Angeboten und Präsentationen
- Mit hoher Eigenmotivation überzeugen Sie anspruchsvolle Neukunden von unserer Dienstleistung

Profil/Anforderungen

- Sie haben eine abgeschlossene kfm. Ausbildung, idealerweise mit erster Berufserfahrung in ähnlicher Funktion
- Sie sind dienstleistungsorientiert, kommunikationsstark und stürzen sich mit Begeisterung auf den Ausbau Ihres Vertriebsgebietes
- Sie sind bereit sich in die Branche einzuarbeiten und gemeinsam Expertenwissen aufzubauen
- Sie sind reisebereit und verfügen über ein überdurchschnittliches Verhandlungsgeschick sowie Präsentationsstärke
- Sie überzeugen durch ein sicheres und souveränes Auftreten gegenüber unseren Kunden und Interessenten
- Sie sind bereit sich mit Herz und Verstand bei uns einzubringen

Unser Versprechen

- Eine professionelle und individuelle Einarbeitung im kollegialen Team
- Eine verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit
- Ein Umfeld zur Selbstverwirklichung mit Entwicklungsmöglichkeiten
- Kurze Dienst- und Entscheidungswege
- Selbstständiges Arbeiten bei einem der Marktführer der Branche
- Auf Ihre Fähigkeiten abgestimmte Workshops und Schulungen
- Ein angemessenes Grundgehalt zzgl. eines Bonussystems in dem sich Ihr vertrieblicher Erfolg widerspiegelt
- Ein neutraler Dienstwagen inkl. Privatnutzung und Tankkarte
- Ein krisensicherer Arbeitsplatz mit Zukunft
- Corporate Benefits: Profitieren Sie von Mitarbeiterrabatten bei über 800 namhaften Anbietern

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Bewerbungsunterlagen:

- Bewerbungsschreiben
- Tabellarischer Lebenslauf
- Ihr letztes Zeugnis

KÖTTER Rekrutierungscenter Essen

Wilhelm-Beckmann-Str. 7

45307 Essen - Germany

Tel: +49 201 2788-588

E-Mail: bewerbung@koetter.de

KÖTTER Services im Social Web:

