



Stellenangebot:
**Vertriebsmitarbeiter / Sales
Manager (m/w/d) - Berlin**

Einsatzort: Berlin
Bereich: Vertrieb
Arbeitszeit: Vollzeit
Kennziffer: 15/22-VERT

Wäre das etwas für Sie?

Wir sind rund 15.600 Persönlichkeiten, die sich miteinander verbunden fühlen. Echte Teamplayer, die für „KÖTTER UNITED“ stehen und täglich Hand in Hand arbeiten. Denn wir alle sind KÖTTER - eine bundesweit tätige Unternehmensgruppe, die auf vielfältige Sicherheits-, Reinigungs- und Personaldienstleistungen spezialisiert ist. Seit fast 90 Jahren sorgt unser Familienunternehmen deutschlandweit für Sicherheit, Sauberkeit und personelle Verstärkung bei Kunden aller Branchen.

Wenn Sie gerne mit Menschen interagieren, überzeugend sind und keine Angst vor Herausforderungen haben, dann ist diese Stelle genau das Richtige für Sie.

Also schnappen Sie sich Ihren besten Verkaufsspruch und bewerben sich noch heute!

Aufgaben/Tätigkeiten

- Telefonische Neukundenakquise und -gewinnung
- Erstellung von Kalkulationen unter Berücksichtigung von Marktgegebenheiten
- Lebendige Kundenbetreuung: Sie pflegen nicht nur bestehende Kundenbeziehungen, sondern hauchen ihnen mit Ihrer frischen Art neues Leben ein
- Begleitung unserer Kunden durch die gesamte Angebotsphase
- Auswertung von Ausschreibungs-/Vergabeunterlagen mit anschließender Angebotserstellung
- Auf- und Ausbau von Vertriebskanälen (z. B. Mailings)
- Erstellung von Sicherheitskonzepten unter Anleitung
- Spartenübergreifende Zusammenarbeit und vertriebliche Aktivitäten (Security, Cleaning, Sicherheitssysteme ...)
- Teilnahme an Sicherheitsveranstaltungen (als Teilnehmer und Referent)
- Besichtigung von spannenden Kundenobjekten unter Berücksichtigung sicherheitsrelevanter Aspekte

Profil/Anforderungen

- Sie haben Erfahrungen im Vertrieb oder einfach Lust auf Kontakt und Kommunikation mit Menschen
- Begeisterungsfähigkeit, Teamgeist, Eigeninitiative und Verantwortungsbereitschaft
- Sie sind überzeugungsstark und redogewandt
- Sie verfügen über eine schnelle Auffassungsgabe
- Sehr gute Kenntnisse in CRM und Microsoft-Office
- Verhandlungssicheres Deutsch in Wort und Schrift
- Englisch in Wort und Schrift
- Führerschein Klasse B

Unser Versprechen

- Ein unbefristeter Arbeitsvertrag von Anfang an mit einem Festgehalt
- Provisionsvereinbarung mit variabler Vergütung
- Firmenwagen mit Privatnutzung und Tankkarte
- Professionelle und individuelle Einarbeitung im kollegialen Team
- Eine verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit
- Selbstständiges Arbeiten bei einem der Marktführer der Branche
- Über 800 attraktive Mitarbeiter-Rabatte bei z.B. BMW, AUDI, T-Mobile, congstar, SKY, Juwelier Christ

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Bewerbungsunterlagen:

- Bewerbungsschreiben
- Tabellarischer Lebenslauf
- Ihr letztes Zeugnis

KÖTTER Rekrutierungscenter Essen

Wilhelm-Beckmann-Str. 7

45307 Essen - Germany

Tel: +49 201 2788-588

E-Mail: bewerbung@koetter.de

KÖTTER Services im Social Web:

