



Stellenangebot:

Sales Manager / Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) für Sicherheitstechnik - Raum

Berlin

Einsatzort: Berlin
Bereich: Vertrieb
Arbeitszeit: Vollzeit
Kennziffer: 18/22-SM/VM-BER

Wäre das etwas für Sie?

Die **KÖTTER Sicherheitssysteme SE & Co. KG** ist ein Unternehmen der KÖTTER Unternehmensgruppe. Egal ob **Einbruch- oder Brandmeldeanlagen, Zutrittskontrollsysteme oder Videoüberwachungen** - die Experten von KÖTTER Sicherheitssysteme beraten, entwickeln und realisieren individuelle Lösungsansätze für anspruchsvolle Kunden aus den Bereichen Wirtschaft, Industrie und Politik. Hierbei setzen wir zum Schutz von Menschen, Gütern und Gebäuden stets auf technisch modernste sowie nachhaltige Lösungsansätze. Dieser Servicegedanke sowie unsere Experten in den bundesweit 13 Niederlassungen gewährleisten den täglichen Mehrwert für unsere Kunden.

Werden Sie Teil unseres Teams und gestalten Sie als **Sales Manager / Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)** zukunftsweisende Vertriebsstrukturen für den **Raum Berlin**.

Aufgaben/Tätigkeiten

- Betreuung der Bestandskunden und Akquise neuer Kunden
- Ausbau und Pflege der Bestandskunden durch gezielte Beratung
- Angebotserstellung und -präsentation, inkl. Preisermittlung
- Auf- und Ausbau von Vertriebskanälen (z.B. Mailings)
- Teilnahme an Messen und Veranstaltungen in der Region
- Identifizierung und Bearbeitung von Ausschreibungen
- Erstellung kaufmännischer Reports

Profil/Anforderungen

- Eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb technischer Produkte
- Idealerweise erste Berührungen mit der Sicherheitsbranche
- Ein freundliches und gepflegtes Auftreten
- Eine vertriebsorientierte sowie selbstständige und zuverlässige Arbeitsweise
- Sehr gute MS-Office Kenntnisse (insbes. Excel, PowerPoint u. Outlook)
- Idealerweise Kenntnisse im ERP-System ES Office 2000
- Eine ausgeprägte IT/Medien/Internet-Affinität
- Pkw-Führerschein Klasse B (alt 3)

Unser Versprechen

- Es erwartet Sie ein super Team!
- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- Eine strukturierte Einarbeitung durch ein langjährig bestehendes Team
- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit mit vielen Mitgestaltungsmöglichkeiten
- Die Möglichkeit aus dem Mobile-Office zu arbeiten
- Ein Umfeld zur persönlichen und fachlichen Weiterentwicklung
- Produktschulungen bei den Herstellern und Qualifizierungsangebote
- Ein neutraler PKW mit Tankkarte und Privatnutzung (1%-Regelung)
- Zusätzlich ein Job Rad zur geschäftlichen und privaten Nutzung
- Ein gutes Grundgehalt zzgl. einer leistungsgerechten Provisionsregelung
- Ein krisensicherer Arbeitsplatz in einer Wachstumsbranche
- 30 Urlaubstage pro Jahr
- Mehr als 800 attraktive Mitarbeitererrabatte
- Regelmäßige Team-Events stärken bei uns den Zusammenhalt und runden unser Angebot ab

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Bewerbungsunterlagen:

- Bewerbungsschreiben
- Tabellarischer Lebenslauf
- Ihr letztes Zeugnis

KÖTTER Rekrutierungscenter Essen

\n

Wilhelm-Beckmann-Straße 7
45307 Essen
Tel.: 0201 2788-367

\n

bewerbung@koetter.de, koetter.de

KÖTTER Services im Social Web:

