Stellenangebot:

Vertriebsmitarbeiter / Sales Specialist (m/w/d) Mannheim

Einsatzort: Mannheim
Bereich: Vertrieb
Arbeitszeit: Vollzeit
Kennziffer: 14/20 VDT

Wäre das etwas für Sie?

KÖTTER Security ist Teil der KÖTTER Unternehmensgruppe und das traditionsreichste, sowie größte Familienunternehmen der Branche. Wir bieten unseren Kunden smarte Security Lösungen aus einer Hand. Ob Consulting, personelle Sicherheit oder Sicherheitstechnik, unsere Kunden können sich auf einen Partner verlassen, der seit über 85 Jahren für Zuverlässigkeit, Qualität und Innovation steht. Für unser Sales-Team in Mannheim suchen wir ab sofort einen entschlossenen und begeisterten Vertriebsmitarbeiter (m/w/d). Werden Sie Teil eines dynamischen Teams und unterstützen Sie uns.

Aufgaben/Tätigkeiten

- Sie sind erster Ansprechpartner für Unternehmen und öffentliche Auftraggeber
- Sie beraten potentielle Kunden und Bestandskunden
- Sie erstellen individuelle Angebote inkl. Konzepte, Präsentationen und Kalkulationen
- Sie arbeiten mit unserem CRM-System
- Sie akquirieren neue Kunden durch selbstständige Recherche, Telefonate und Vor-Ort-Termine

Profil/Anforderungen

- Sie verfügen über ausgeprägte kommunikative und organisatorische Fähigkeiten
- Sie sind kontaktfreudig, aufgeschlossen und können sowohl eigenständig als auch im Team arbeiten
- Sie können idealerweise erste Berufserfahrung im Bereich Vertrieb vorweisen, aber auch Berufs- oder Quereinsteiger sind willkommen
- Sie verfügen über gute Kenntnisse in MS-Office, insbes. Word, Excel, PowerPoint und Outlook
- Sie sprechen gerne Kunden direkt per Telefon an
- Die gemeinsam vereinbarten Ziele sehen Sie als Herausforderung und als Möglichkeit die Erwartungen zu übertreffen
- Sie sind wissbegierig und können sich selbst motivieren
- Sie sind vertrauenswürdig im Umgang mit den sensiblen Daten unserer Kunden

Unser Versprechen

- Eine professionelle und individuelle Einarbeitung im kollegialen Team
- Eine verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit
- Ein Umfeld zur Selbstverwirklichung mit Entwicklungsmöglichkeiten
- Kurze Dienst- und Entscheidungswege
- Selbstständiges Arbeiten bei einem der Marktführer der Branche
- Auf Ihre Fähigkeiten abgestimmte Workshops und Schulungen
- Ein angemessenes Grundgehalt zzgl. eines Bonussystems in dem sich Ihr vertrieblicher Erfolg widerspiegelt
- Ein neutraler Dienstwagen inkl. Privatnutzung und Tankkarte
- Ein krisensicherer Arbeitsplatz mit Zukunft
- Corporate Benefits: Profitieren Sie von Mitarbeiterrabatten bei über 800 namhaften Anbietern

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Bewerbungsunterlagen:
- Bewerbungsschreiben
- Tabellarischer Lebenslauf
- Ihr letztes Zeugnis

KÖTTER Rekrutierungscenter Essen
Wilhelm-Beckmann-Str. 7
45307 Essen - Germany
Tel: +49 201 2788-588

E-Mail: bewerbung@koetter.de

KÖTTER Services im Social Web: