



Stellenangebot:

Sales Manager / Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) für Sicherheitstechnik - Berlin

Einsatzort: Berlin
Bereich: Vertrieb
Arbeitszeit: Vollzeit
Kennziffer: 18/22-SAMAB

Wäre das etwas für Sie?

Die **KÖTTER Sicherheitssysteme SE & Co. KG** ist ein Unternehmen der KÖTTER Unternehmensgruppe. Egal ob **Einbruch- oder Brandmeldeanlagen, Zutrittskontrollsysteme oder Videoüberwachungen**. Seit über 55 Jahren beraten, entwickeln und realisieren wir individuelle Lösungsansätze für anspruchsvolle Kunden aus Wirtschaft, Industrie und Politik. Hierbei wird zum Schutz von Menschen, Gütern und Gebäuden stets auf technisch modernste sowie nachhaltige Lösungsansätze gesetzt. Dieser Servicegedanke, kombiniert mit unseren Experten in den bundesweit 13 Niederlassungen, gewährleisten den täglichen Mehrwert für unsere Kunden.

Werden Sie Teil unseres Teams und gestalten Sie als

Sales Manager / Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

Aufgaben/Tätigkeiten

- Ausbau des Kundenstammes durch Neukundenakquise
- Ausbau und Pflege der Bestandskunden durch gezielte Beratung
- Angebotserstellung und -präsentation, inkl. Preisermittlung
- Auf- und Ausbau von Vertriebskanäle (z.B. Mailings)
- Identifizierung und Bearbeitung von Ausschreibungen
- Erstellung kaufmännischer Reporte

Profil/Anforderungen

- Eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb technischer Produkte
- Idealerweise erste Berührungen mit der Sicherheitsbranche
- Ein freundliches und gepflegtes Auftreten
- Eine vertriebsorientierte sowie selbstständige und zuverlässige Arbeitsweise
- Sehr gute MS-Office Kenntnisse (insbes. Excel, PowerPoint u. Outlook)
- Eine ausgeprägte IT/Medien/Internet-Affinität
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Pkw-Führerschein Klasse B (alt 3)

Unser Versprechen

- Es erwartet Sie ein super Team!
- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- Eine strukturierte Einarbeitung durch ein langjährig bestehendes Team
- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit mit vielen Mitgestaltungsmöglichkeiten
- Die Möglichkeit aus dem Mobile-Office zu arbeiten
- Ein Umfeld zur persönlichen und fachlichen Weiterentwicklung
- Produktschulungen bei den Herstellern und Qualifizierungsangebote
- Ein neutraler PKW mit Tankkarte und Privatnutzung (1%-Regelung)
- Zusätzlich ein Job Rad zur geschäftlichen und privaten Nutzung
- Ein attraktives Grundgehalt zzgl. einer leistungsgerechten Provisionsregelung
- Ein krisensicherer Arbeitsplatz in einer Wachstumsbranche
- 30 Urlaubstage pro Jahr
- Mehr als 800 attraktive Mitarbeiterrabatte (z.B. SONY, OLYMP, BMW)
- Beteiligung bei aktiven Wohnortwechsel
- Regelmäßige Team-Events stärken bei uns den Zusammenhalt und runden unser Angebot ab

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Bewerbungsunterlagen:

- Bewerbungsschreiben
- Tabellarischer Lebenslauf
- Ihr letztes Zeugnis

KÖTTER Rekrutierungscenter Essen

Wilhelm-Beckmann-Str. 7

45307 Essen - Germany

Tel: +49 201 2788-588

E-Mail: bewerbung@koetter.de

KÖTTER Services im Social Web:

