



Stellenangebot:

Sales Manager / Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) für Sicherheitstechnik -

Hoyerswerda

Einsatzort: Hoyerswerda

Bereich: Vertrieb

Arbeitszeit: Vollzeit

Kennziffer: 18/21-SAMA-HOY

Wäre das etwas für Sie?

Die **KÖTTER Sicherheitssysteme SE & Co. KG** ist ein Unternehmen der KÖTTER Unternehmensgruppe.

Egal ob **Einbruch- oder Brandmeldeanlagen, Zutrittskontrollsysteme oder Videoüberwachungen** - die Experten von KÖTTER Sicherheitssysteme beraten, entwickeln und realisieren individuelle Lösungsansätze für anspruchsvolle Kunden aus den Bereichen Wirtschaft, Industrie und Politik. Hierbei setzen wir zum Schutz von Menschen, Gütern und Gebäuden stets auf technisch modernste sowie nachhaltige Lösungsansätze. Dieser Servicegedanke sowie unsere Experten in den bundesweit 13 Niederlassungen gewährleisten den täglichen Mehrwert für unsere Kunden.

Werden Sie Teil unseres Teams und gestalten Sie als **Sales Manager / Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)** zukunftsweisende Vertriebsstrukturen in der **Region Hoyerswerda**. Wir freuen uns auf Sie!

Aufgaben/Tätigkeiten

- Ausbau des Kundenstammes durch Neukundenakquise
- Ausbau und Pflege der Bestandskunden durch gezielte Beratung
- Angebotserstellung und -präsentation, inkl. Preisermittlung
- Auf- und Ausbau von Vertriebskanälen (z.B. Mailings)
- Identifizierung und Bearbeitung von Ausschreibungen
- Erstellung kaufmännischer Reports

Profil/Anforderungen

- Eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb technischer Produkte
- Idealerweise erste Berührungen mit der Sicherheitsbranche
- Ein freundliches und gepflegtes Auftreten
- Eine vertriebsorientierte sowie selbstständige und zuverlässige Arbeitsweise
- Sehr gute MS-Office Kenntnisse (insbes. Excel, PowerPoint u. Outlook)
- Eine ausgeprägte IT/Medien/Internet-Affinität
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Pkw-Führerschein Klasse B (alt 3)

Unser Versprechen

- Eine strukturierte Einarbeitung durch ein langjährig bestehendes Team
- Eine abwechslungsreiche Vollzeitstelle mit vielen Mitgestaltungsmöglichkeiten
- Ein Umfeld zur persönlichen und fachlichen Weiterentwicklung
- Kostenfreie Produktschulungen und Qualifizierungsangebote
- Ein neutrales Dienstfahrzeug mit Tankkarte und Privatnutzung (1%-Regelung)
- Ein festes Grundgehalt zzgl. einer leistungsgerechten Provisionsregelung
- Ein krisensicherer Arbeitsplatz mit unbefristetem Arbeitsvertrag
- 30 Urlaubstage pro Jahr
- Corporate Benefits: Profitieren Sie von Mitarbeiterrabatten bei über 800 namhaften Anbietern
- Beteiligung bei aktiven Wohnortwechsel
- Regelmäßige Team-Events stärken bei uns den Zusammenhalt und runden unser Angebot ab

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Bewerbungsunterlagen:

- Bewerbungsschreiben
- Tabellarischer Lebenslauf
- Ihr letztes Zeugnis

KÖTTER Rekrutierungscenter Essen

Wilhelm-Beckmann-Str. 7

45307 Essen - Germany

Tel: +49 201 2788-588

E-Mail: bewerbung@koetter.de

KÖTTER Services im Social Web:

